

ЗАДАЧА – УЛУЧШИТЬ ЦЕННОСТЬ ЛЕСА

ПУСТЬ ОСТАЕТСЯ В РУКАХ МЕСТНЫХ

В Северной Европе кооперация владельцев леса уже многие десятилетия является основным способом обслуживания леса. В таких странах, как Швеция и Норвегия, каждый третий владелец леса продает древесину и закупает лесохозяйственные услуги через кооперативные общества. К подобной цели следовало бы стремиться и в Латвии, считают представители кооперативов владельцев леса. «В качестве достижимых в цифровом плане целей мы выдвинули увеличение числа членов кооператива до 10 тысяч, а площадь лесных владений – до 150 тысяч гектаров, но это обосновано далеко идущими целями», – рассказывает член правления кооператива владельцев леса «Mežsaimnieks» Андис Малейс. «Mežsaimnieks» хочет увеличить количество членов кооператива, чтобы лесные владения оставались в руках местных жителей, а не компаний с зарубежным капиталом. Сейчас наблюдается неприятная тенденция, когда все больше и больше собственности переходит в руки зарубежного капитала. Многие владельцы леса делают выбор в пользу продажи своих лесных владений, так как не хватает знаний, как обслуживать свой лес, где получать лесохозяйственные услуги, как получать прибыль от своего леса – и как самый легкий путь выбирается продажа своей собственности. «Мы как кооператив владельцев леса хотим быть удобным и эффективным инструментом, чтобы владельцы, которым не хватает знаний или времени, могли выгодно хозяйничать с своих владениях», – подчеркивает А. Малейс. Следует напомнить – именно члены кооператива владельцев леса одновременно и являются владельцами этой организации и главными получателями прибыли от заботы о своем лесном участке.

НЕСКОЛЬКО ШАГОВ

«Mežsaimnieks» как кооператив хочет, чтобы добавочная стоимость от собственности была по возможности выше, поэтому есть желание увеличить площадь обслуживаемого леса, что позволило бы кооперативу и сделать более эффективным обслуживание самого леса, и получать дополнительную добавочную стоимость, входя в рынок как единая сила. Чтобы этого достичь, нужно совершить несколько шагов, которые и дадут определенную выгоду. «Во-первых, объединив ресурсы продаваемой древесины, мы становимся стратегически важным поставщиком ресурсов в отрасли. Вследствие чего мы получаем для своих членов лучшие условия продаж и цены за проданную древесину, в том числе понижая риск колебания цен, с чем сталкиваемся сейчас в регионах Латвии. Также получение услуг по разработке леса и лесоводству для членов кооператива стало бы еще более выгодным и безопасным», – объясняет член правления «Mežsaimnieks». Во-вторых, при возможности обобщить достаточно большой ресурс, у кооперативов есть возможность самим создать свое производство, таким образом еще увеличивая добавочную стоимость для выращенной в наших лесах древесины. А. Малейс считает, что в Латвии, как и в Скандинавии, в будущем кооперативам владельцев леса будут принадлежать предприятия деревообработки и предприятия химической переработки древесины. Также нужно получать добавочную стои-



Повышение качества услуг, увеличение количества членов и создание своего производства – это лишь несколько целей кооперативов владельцев леса.

В долгосрочной перспективе кооперативы планируют закрепить свои позиции в народном хозяйстве, предоставляя более высокую добавочную стоимость. Подсчеты кооперативов свидетельствуют – достигнув своих цифровых целей и долгосрочно ухаживая за лесами своих членов, кооперативы владельцев леса ежегодно могли бы вкладывать в народное хозяйство дополнительных 28 миллионов евро. Именно с объединением малых и средних владельцев леса сила кооперативов возросла бы, и это бы позволило стать стратегически важным партнером в отрасли.

мость и от не древесных ресурсов – здесь речь идет и об услугах экосистемы, которые предоставляет лес. Если каждый владелец леса индивидуально будет стараться продавать эти услуги экосистемы, то основную выгоду от этого получат посредники. Поэтому важно обобщить наши лесные владения и самим стать получателями выгоды от этих услуг, добавляет А. Малейс. Сравнив леса, которые обслуживает кооператив, со средними показателями по Латвии, подсчитали, что, достигнув своих количественных целей и долгосрочно обслуживая леса членов кооператива, кооперативы владельцев леса могли бы вносить в народное хозяйство дополнительных 28 миллионов евро.

КАЧЕСТВЕННО И ОПЕРАТИВНО

«Цель кооператива «Mūsu Mežs» – сохранение качества услуг на высоком уровне и оперативность в предоставлении услуг», – рассказывает исполнительный директор кооперативного общества услуг лесного хозяйства «Mūsu Mežs» Томс Калвис. «Когда мы будем чувствовать себя стабильно в своей деятельности и будет достигнут запланированный качественно-количественный уровень, тогда будем планировать новый рывок в развитии своего кооператива. Конечно, над этим планом и направлениями развития нужно еще детально поработать», – подчеркивает он. «Mūsu Mežs» тоже планирует увеличить качество участников. Как это наблюдается уже сейчас, рост количества членов кооператива может быть постепенным, а быстрого скачка, вероятнее всего, ожидать не приходится. Сейчас в кооперативе объединились 67 владельцев леса. Именно в последнее время в кооператив вошли и владельцы леса, живущие за рубежом, которым необходимо обслуживание своей собственности в Латвии. Этот кооператив может обеспечить, разработав детальный план обслуживания, поэтому и формируется хорошее сотрудничество между обеими сторонами. Новых членов «Mūsu Mežs»

планирует привлекать своей работой, так как уже доказал, что ни одна рекламная кампания не хороша так, как передача информации от человека человеку, то есть, – один клиент советует другому попробовать прибегнуть к услугам кооператива – это лучший способ по привлечению новых клиентов. Пропорционально увеличению количества членов кооператива предусмотрено и увеличивать площадь, обслуживаемую кооперативом владельцев леса. Члены «Mūsu Mežs» не дремлют – потихоньку приобретаются новые лесные владения, и это значит, что баланс меняется в лучшую сторону, а обслуживаемая площадь увеличивается. В течение последнего месяца площадь увеличилась на 60 – 70 га и продолжает расти. Пока еще Томс Калвис не называет конкретных цифр, но минимальный план – в течение года увеличить количество членов на 8 %, и соответственно количество гектаров будет зависеть от роста площади, которую обслуживают члены кооператива. «Увеличивая количество членов кооператива, придется увеличивать и число сотрудников кооператива, и для меня как руководителя это будет новым вызовом – продвинуть в работу нового сотрудника, чтобы уровень качества соответствовал выдвинутому нами целям.

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

Кооперативное общество «Mūsu Mežs»

Количество членов кооператива – 67
Оборот (2021 г.) – 453,3 тысячи евро
Обслуживаемая площадь – 3 тысячи га
Контакты: тел. 24002400,
e-mail: info@musumezs.lv
https://www.musumezs.lv/

Кооперативное общество «Mežsaimnieks»

Количество членов кооператива – 644
Оборот (2021 г.) – 8,6 миллиона евро
Обслуживаемая площадь – 12 144 га
Контакты: тел. 24225225,
e-mail: info@mezsaimnieks.lv
https://www.mezsaimnieks.lv/

Информация подготовлена обществом Латвийская ассоциация кооперативов сельского хозяйства на средства, предоставленные Фондом развития леса в рамках проекта № 22-00-SOMF10-000024.

Латвийская ассоциация кооперативов сельского хозяйства

● В ОЗОЛАЙНСКОЙ ВОЛОСТИ

СКОЛЬКО СТОИТ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТРАКТОРА?

С 1 февраля этого года в Озолайнской волости за использование трактора «Valtra 6200» придется платить 45,07 евро в час (без НДС) и 57,05 евро в час (без НДС) за трактор «Valtra T-133H» – предусмотрено утвержденными краевой думой 19 янва-

ря расценками на платные услуги Озолайнского волостного управления. Следует отметить, что услуга предлагается только в том случае, если она не конкурирует с частным сектором.

Александра ЭЛКСНЕ-ПАВЛОВСКА

